

期間限定!人数制限あり

過去2か月以内に新規法人に対してDMを送っている

税理士先生へ

新規法人に対するDMの予備知識

- DMを1,000件を送りっぱなしにした場合の反応率は3件程度
- DMを1,000件を送り、現地まで行って後追いたした場合のヒット率は12件程度
- 新規法人のリストが1,000件あった場合、そのうち約50%程度は
実在していない会社、節税目的でできた会社、支店営業所が含まれています。

お送りしたDMの反応率＝顧問先獲得率を高めたい方にお勧めです

サービスの流れ

サービスの特長

サービスの料金

STEP
01



DMリストの確認

DM送付された住所一覧が記載されているリストを弊社にお渡しください。

STEP
02



住所に飛び込み営業

いただいたリスト先の住所に弊社の営業マンがすべて訪ねてます。

STEP
03



リスト住所の存在確認

住所が実在するかどうかすべて確認させていただきます。

STEP
04



結果ご報告

営業したリストの結果をご報告させていただきます。

01

現地で担当者と会うことで獲得率の向上させることが最大の目的です。

02

DMを送られたすべての住所にお伺いします。

03

リスト先の住所が実在しているか現地にて確認します。

04

実在している会社の担当者に会うことができれば営業をします。

05

DMを送られたすべての住所にお伺いします。

06

料金のお支払いはすべて結果報告後の完全後払いです。

※金額はすべて税抜き価格です。住所に訪問した際に発生する交通費のご請求は一切いたしません。

訪問した住所が実在しており、
経営者もしくは担当者に営業することができた 1件につき **¥1,500**※1

訪問した住所が実在しているが、
経営者もしくは担当者に会うことができなかった 1件につき **¥1,000**※2

訪問した住所が実在しているが、
節税目的で設立した会社もしくは支店・営業所だった 1件につき **¥750**※3

訪問した住所が実在していなかった 1件につき **¥500**※4

訪問した住所で顧問先の契約が決まった 成功報酬料は契約顧問料の **20%**

※1 リストの数が500件以上場合、1件につき1,000円に割引いたします。
※2 リストの数が500件以上場合、1件につき750円に割引いたします。
※3 リストの数が500件以上場合、1件につき500円に割引いたします。
※4 リストの数が500件以上場合、1件につき250円に割引いたします。

是非、一度DM後追いサービスをお試しく下さい。

rihc-trust
human blanding

リック・トラスト株式会社 <http://www.rihctrust.co.jp/>

【事業内容】土業の営業代行、土業ブランディング、土業の事業承継、土業の集客WEB制作

お問い合わせの際は、DMチラシを見たと言っただけでスムーズです。

tel.06-6316-3761 営業時間(平日10:00-18:00)

【大阪本社】〒530-0047 大阪市北区西天満3-6-22 北大阪ビル9F 【東海支社】〒464-0053 名古屋市中千種区田代町岩谷38-27 【関東支社】〒262-0019 千葉市花見川区朝日ヶ丘5-27-28